**ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ПЛАН ПРОЕКТА**

1. Персонаж участника проекта. Кто он? Опишите его кратко. Какой он?

|  |
| --- |
| **1. Разработчик – Викторов Артем Дмитриевич**  Автор идеи, инженер с практическими и аналитическими навыками в предметной области проекта  **2. Производитель – Керимов Мовсар Мухтарович**  Инженер-конструктор с практическими навыками в реализации технических проектов, заинтересованное лицо, содеятель  **3. Производитель – Чернов Данил**  Инженер-программист с практическими навыками в реализации технических проектов, заинтересованное лицо, содеятель  **4. Заказчик**  Юридическое или физическое лицо, заинтересованное в интеграции технологии умных ламп в реализуемые им проекты умных домов и зданий.  **5. Покупатель**  Физическое лицо, заинтересованное в автоматизации своего жилища. |

2. Проблемы/задачи участника проекта, которые решает проект.

|  |
| --- |
| **1. Задача разработчика** – повысить общий уровень автоматизации и развития технологий в стране, получить прибыль.  **2. Задача производителей** – улучшить свои навыки, наладить технологический процесс производства умных ламп и на этой базе расширять ассортимент производимой продукции, получить прибыль.  **3. Задача заказчика –** получить готовый продукт, интегрировать его в реализуемые проекты, улучшить доступность реализуемых проектов и увеличить прибыль.  **4. Задача покупатель** – получить готовый продукт, увеличить уровень конкуренции, тем самым повысить соотношение цена/качество в свою сторону. |

3. Почему ему важно решить эти проблемы/задачи?

|  |
| --- |
| 1. **Разработчик:** Увеличение уровня автоматизации и повышения технологического превосходства удешевит позволит и остальным областям технологий и экономики развиваться быстрее, что в конечном счете приведет к улучшению уровня жизни и экономической ситуации.  2. **Производитель:** Улучшение личных навыков позволит увеличить свою конкурентоспособность на рынке труда, наладка техпроцесса позволит увеличить общий уровень производства и получить эффект, описанный выше.  3. **Заказчик**: Выполняемые задачи в ходе проекта позволят улучшить качество и стоимость реализуемых проектов, что в свою очередь улучшает узнаваемость бренда на новом рынке.  4. **Покупатель:** Получение хорошего продукта позволяет улучшить уровень жизни путем автоматизации рутинных процессов при этом за меньшую стоимость. |

4. Как Вы поймете, что проблемы/задачи решены?

|  |
| --- |
| 1. Получение прибыли будет зафиксировано после реализации первичной партии продукции, повышение общего уровня автоматизации и развития технологий в стране можно оценить только по прошествии нескольких лет в виде развития подобных стартапов. 2. Если в течение реализации производственных процессов не возникло издержек или опасных ситуаций, а также партия продукта изготовлена в установленный срок с отсутствием или минимальным процентом брака, то задача считается выполненной. 3. Задача заказчика считается выполненной, если ему при реализации проектов по автоматизации удается уменьшить издержки. 4. Задача покупателя выполнена, если товар требуемого качества и в требуемом количестве был получен и работает исправно. |

5. Цель/цели проекта (SMART).



|  |
| --- |
| S – разработать лампу с дистанционным управлением для интеграции в экосистему умного дома  M – изготовить первичную партию продукта в количестве 100 штук и реализовать с прибылью не менее 30%  A – автоматизация освещения не является наукоемкой сферой, а рынок умных домов велик, что ведет за собой достижимость результата.  R – все участники проекта будут прилагать максимум усилий для достижения целей, так как все они одинаково сильно в этом заинтересованы.  T – реализация проекта должна уложиться в срок до 06.2024 |

6. Что нужно сделать для достижения целей проекта?

|  |
| --- |
| 1. Разработать схемотехнику прототипа лампы. 2. Разработать алгоритмы управления лампой. 3. Реализовать первый прототип продукта. 4. Реализовать программное обеспечение. 5. Протестировать и отладить прототип для реализации первой партии. |